

技術提案・交渉方式の適用事例集（I）
—効果的な施工技術の活用とリスクへの対応—

社会資本マネジメント研究室

Case studies of the Technical proposal and negotiation method (I)
- Effective construction method and risk management -

Construction and Maintenance Management Division

概要

平成26年6月の「公共工事の品質確保の促進に関する法律（品確法）」の改正により、仕様の確定が困難な工事に対し、技術提案の審査及び価格等の交渉により仕様を確定し、予定価格を定めることを可能とする技術提案・交渉方式が新たに規定された。令和4年3月現在、国土交通省直轄工事の28工事（港湾・空港を除く）に技術提案・交渉方式が適用されている。

本資料は、公共工事の品質確保、生産性向上等の一層の促進を図るための基礎資料として、令和4年3月時点での技術提案・交渉方式の適用工事において、効果的な施工技術の活用や、リスクへの適切な対応等がなされた取組事例をとりまとめたものである。

キーワード： 技術提案・交渉方式、品質確保、生産性向上、施工技術、リスクマネジメント

Synopsis

The technical proposal and negotiation method was introduced in Act on promoting quality assurance in public works in June 2014. The technical proposal and negotiation method was applied in 28 public works of MLIT projects.

In order to contribute quality assurance and productivity improvement of public works, good practices on construction method and risk management using the technical proposal and negotiation were collected and analyzed at the time of March 2022.

Key Words : Technical proposal and negotiation method, Quality assurance, Productivity improvement, Construction method, Risk Management
